

Tendencias

en la industria

AÑO 14 · 2011 · No. 67 · REVISTA CORPORATIVA · \$40



DÜRR



UNA EMPRESA FUERTE EN MEXICO



INAUGURÓ SU TERCERA
PLANTA DE PRODUCCIÓN EN
SAN JUAN DEL RÍO, QUERÉTARO



MÉXICO TIENE MUCHO
POTENCIAL DE CRECIMIENTO



PRIORIDADES
PARA UNA NUEVA ERA

WELCOME TO QUERETARO



wvib
Wirtschaftsverband

November 15th, 2011 At
Queretaro's Congress Center

Contenido

- 2 **Genesis** Innovar el Reto Constante
- 5 **Geodis Wilson** México tiene mucho Potencial de Crecimiento
- 7 **Bienvenida WVIB**
- 9 **DÜRR** Una Empresa Fuerte en México
- 14 **ABC Group** Inauguró su Tercera Planta de Producción en San Juan del Río, Querétaro
- 19 **Cumbre de Negocios 2011** Prioridades para una Nueva Era

Editorial

HECHO EN MÉXICO

En el marco de la Novena edición de la México Cumbre de Negocios, realizada en Querétaro, del 23 al 25 de octubre pasados, el Presidente del Grupo Financiero Banorte, Guillermo Ortiz Martínez, señaló que "Esta Entidad federativa es un ejemplo de desarrollo, crecimiento y avances de inversión en materia aeronáutica, automotriz y tecnológica. Es un ejemplo de cómo aplicar políticas públicas, no solamente para la industrialización, entendida como ensamblaje, sino para dar un paso adelante, en la fabricación, incluso en la Innovación".

Y es que se dieron anuncios importantes como la construcción de la cuarta planta de manufactura de BOMBARDIER AEROSPACE, en donde con una inversión de 50 millones de dólares, se construirá el fuselaje trasero para los nuevos modelos Global 7000 y Global 8000. En estas instalaciones se generarán 200 nuevos empleos y sumarán ya en total una inversión de 550 millones de dólares, tomando en cuenta las ya existentes. Durante el anuncio de la nueva inversión, el Presidente de la empresa canadiense Pierre Beaudoin, añadió que, "BOMBARDIER ha decidido invertir en México, porque lo consideran un país proactivo, en el que se puede lograr mucho más en cuestiones de crecimiento que en cualquier otro país".

Sin duda alguna México también se distingue a nivel mundial por la calidad, habilidad y capacidad de su gente y por los bienes que aquí se producen.

Número

67

Dirección General

CARELA RODRÍGUEZ ARDÓN

Subdirección

ANDREA GABRIELA RAMÍREZ

Dirección Jurídica

RAFAEL SOLORÍO MENDOZA

Colaboración

ANDREA G. RAMÍREZ

AUREA GARCÍA

NORMA MARTÍNEZ

JUAN RAÚL CHAZARÍ

MARIANA PONCE DE LEÓN

HERRERA

Colaboración Especial

C.F. JORGE EFRAÍN GÓMEZ

EICHMANN



EN LA INDUSTRIA - TENDENCIAS REVISTA CORPORATIVA es una publicación propiedad de TENDENCIAS EN LA INDUSTRIA, S.A. DE C.V. TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS. Copilación No. 205 P.B. Col. Canetas C.P. 76050 Querétaro, Qro. Tel: (442) 183-12-18. Publicación Semestral. CERTIFICADO DE RESERVA DE DERECHOS AL USO EXCLUSIVO: 04-2008-022617-401600-102. CERTIFICADO DE LECTURA DE TÍTULO Y LICITUD DE CONTENIDO EN TRÁMITE. SE PROHIBE LA REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL DE ESTA REVISTA SIN EL PERMISO ESCRITO DE SU EDITORA. LOS ARTICULOS FIRMADOS SON RESPONSABILIDAD DE LOS AUTORES Y NO NECESARIAMENTE EL PUNTO DE VISTA DE ESTA EDITORIAL.



OUTSOURCING SERVICES S. DE R.L. DE C.V.

INNOVAR, EL RETO CONSTANTE

Por: Norma Martínez

Innovar es un reto constante, arriesgarse, emprender y construir desde cero, es el desafío que Génesis, como muchas otras empresas experimentó para poder contar su historia. Y así lo hace hoy su Director General, después de 12 años de haber comenzado la aventura.

En entrevista exclusiva para Tendencias en la Industria, el Ingeniero Humberto Guevara, Director General y socio fundador de GÉNESIS, Empresa de Servicios ubicada en el Parque Industrial Bernardo Quintana, comenta,

“Comenzamos con una pequeña oficina en Querétaro solo dos personas, enfocándonos al mercado automotriz, con servicios como, Almacén, Ensamble, Inspección y Retrabajos. Tiempo después y debido al crecimiento que principalmente se dio por referencias de los propios clientes, empezamos a operar en naves industriales para satisfacer los requerimientos de servicio que cada vez demandaban más infraestructura y recursos.

Identificando las Tendencias del mercado, muy pronto supimos que había que diversificarnos. Comenzamos a tocar puertas y

así, en el año 2001, iniciamos con operaciones de maquila de empaque, mejor conocido como “Copacking”. Tiempo después logramos obtener proyectos importantes de gran complejidad y volumen, lo que dio lugar a la creación de la empresa GPAK que se especializa en este tipo de procesos. A través del tiempo hemos adquirido mucha experiencia en manejar operaciones de maquila de empaque que demandan una gran cantidad de recursos tanto humanos como materiales.

CALIDAD EN EL SERVICIO Y COMPROMISO CON EL CLIENTE

Son cualidades fundamentales en la empresa de clase mundial. Continúa el Ingeniero Guevara, “Lo que la experiencia nos ha enseñado es que cada cliente es especial, cada uno con requerimientos específicos, en tiempos diferentes. Por eso en GÉNESIS, ofrecemos FLEXIBILIDAD ORIENTADA AL CLIENTE. El éxito y crecimiento de nuestros clientes es fundamental para nosotros ya que de eso depende nuestro propio crecimiento como empresa de servicios. Nuestra política de calidad es clara cuando dice “Satisfacer las necesidades del cliente, mediante un servicio confiable, honesto y flexible a través de una filosofía de calidad y mejora continua”

Estamos comprometidos con el éxito y crecimiento de cada uno de nuestros clientes, si vemos una oportunidad para ellos, no la dejamos pasar. Estamos para facilitar su trabajo.

Debido a la globalización, vivimos a nivel internacional, una constante y dura competencia en todos los sectores de la industria, nuestra misión es ser exitosos a través del crecimiento y logro de objetivos de nuestros clientes así como del compromiso de nuestra gente en la prestación de nuestros servicios”.

LO QUE HACE AL LÍDER

Todos sabemos el esfuerzo y energía que requiere iniciar una empresa. Hacerla rentable, requiere de enfoque, organización, visión en los negocios y un toque de intuición.

Continúa el Director de Génesis “A veces lo más difícil es la permanencia ante la creciente competencia que existe. Lo importante es crecer a través de sistemas de trabajo, disciplinas administrativas, sistemas de control y un estricto apego al presupuesto de los proyectos. Tenemos 12 años de haber iniciado y cada año gracias a nuestros clientes hemos ido mejorando e incrementando el nivel de ventas. Como toda empresa, hemos tenido problemas y rachas muy difíciles, que solamente con decisión y trabajo duro hemos podido superar y salir adelante.

Nuestra Visión es ser líder en el mercado por la diversidad de servicios Outsourcing que ofrecemos a nuestros clientes. Integramos todos los servicios para que bajo una misma operación nuestros clientes reciban un servicio integral que contribuya a la solución de sus necesidades y les permita concentrarse en el giro principal de sus negocios.

Buscamos tener relaciones a largo plazo con nuestros clientes y que sientan la seguridad de tener a un proveedor confiable, que su principal ocupación es el que reciban el mejor servicio posible”.



Ing. Humberto Guevara / Director General

EXPANSION

Otra cosa importante también, es estar cerca del cliente. "Por eso tenemos presencia en varios parques industriales de Querétaro, así como también en México, Toluca, Silao, Aguascalientes, y algunas áreas del norte del país. Incluso nuestros servicios llegan hasta los Estados Unidos a través de alianzas que tenemos con otras empresas en ese país.

El crecimiento industrial que se está dando en la región del Bajío significa oportunidad para GÉNESIS y la posibilidad de ofrecer nuestros servicios a todo tipo de industria (Automotriz, Aeroespacial, Alimenticia, Bienes de Consumo, y una gran variedad de giros. Estamos preparados para obtener negocios adicionales, actualmente tenemos 4 edificios con un total de diez mil metros cuadrados en los cuales ofrecemos los servicios de almacén, ensamble de componentes, maquila de empaque, reacondicionamiento de producto, copacking, retrabajos e inspecciones de material.

En nuestras instalaciones contamos con todos los requerimientos necesarios para brindar un servicio de primer nivel, desde seguridad patrimonial, sistemas de CCV, sistemas de información y comunicación, control de inventarios, así como transporte de personal y materiales.

NUESTRA GENTE

Actualmente contamos con 450 empleados y estaremos integrando 100 más en el corto plazo, La mejor ventaja competitiva de GÉNESIS es la selección de su equipo humano". T

Filosofía de trabajo contenida en nuestro "Código de Honor":

COMO INTERACTUAMOS

- ▶ Trabajamos en equipo.
- ▶ Todos somos responsables de un ambiente de trabajo agradable, competitivo y rentable.
- ▶ Cuidamos los recursos de la empresa, somos austeros pero generosos.

COMO SOMOS

- ▶ Vivimos por arriba de la línea (soy dueño de mis resultados y responsable de mis actos)
- ▶ Somos congruentes
- ▶ Tenemos una actitud de mejora continua
- ▶ Tenemos actitud de servicio
- ▶ Buscamos el "Como Sí" y no el "Porque No"

COMO TRABAJAMOS

- ▶ Planeamos nuestro negocio y damos seguimiento
- ▶ Cumplimos compromisos enfocados en resultados
- ▶ Cuidamos y somos responsables de la seguridad de nuestro personal
- ▶ Nos adaptamos al cambio constante



MÉXICO tiene mucho potencial de CRECIMIENTO

Por: Aurea García

GEODIS WILSON, es una empresa de Logística con representación en más de 53 países en el mundo. En su red global emplea a más de 6,400 personas, lo que la hace una de las compañías más grandes de Transporte de Carga. Están dedicados a brindar Soluciones Innovadoras e Integradas de Cadenas de Suministro, por vía aérea, marítima y terrestre.

Durante una entrevista exclusiva realizada por Tendencias en la Industria al señor Kai Schmersahl Director General de Geodis Wilson México, comenta "Nuestra competencia son los Servicios de Valor Agregado. Nuestro ofrecimiento de e-services integrados, permite a nuestros clientes tomar decisiones más rápidas y acertadas y facilita el eficiente flujo de mercancías, en base de un manejo claro y transparente".



Kai Schmersahl / Director General



SU VISIÓN DE LA LOGÍSTICA EN MÉXICO Y EL MUNDO

"Expect More" es nuestro lema y estamos orgullosos de desarrollar soluciones prácticas para desafíos complejos. El corazón de nuestra empresa es una cultura, en la que los colegas se sienten como en familia. Creemos que debemos ser consecuentes, eficientes, honestos y directos".

México es un mercado muy importante para nosotros y estamos viendo un gran crecimiento en el sector industrial. Aunque el sector de Logística no ha alcanzado su total recuperación, hablando de los niveles alcanzados en 2008 y 2009, todavía se encuentra un 15% abajo según nuestra percepción. Sabemos que es un mercado con mucho potencial por su ubicación geográfica, pero de manera más importante por su gente".

GEODIS WILSON está certificada bajo la Norma ISO 9000 Calidad e ISO 14000 Medio Ambiente y son Socios fundadores de CARGO 2000 DE IATA que es un sistema de dirección de calidad para la industria mundial de la carga aérea.

Geodis Wilson forma parte del Grupo Geodis, proveedor global de logística y filial de la SNCF Group ("Sociedad Nacional de Ferrocarriles Franceses"). Con 30,000 empleados en una red global desplegada en 120 países, el Grupo Geodis se encuentra entre las siete mayores compañías de transporte y logística en el mundo, es número cuatro en Europa y número uno en Francia. T

NUESTRO ALCANCE ES GLOBAL Y NUESTRO ENFOQUE ES PERSONAL

Y continúa el señor Schmersahl "Por nuestra experiencia y conocimiento del sector, lo que Geodis Wilson está haciendo en México, es ofrecer un Servicio Innovador y Creativo A LA MEDIDA DE NUESTROS CLIENTES, que mediante un acercamiento profesional, podamos conocer sus requerimientos para ofrecerles propuestas individuales hechas a su medida. Es lo que nos hace totalmente diferentes en el mercado, en relación a lo que ofrecen otras empresas del mismo giro y tamaño.

Sobre todo si segmentamos a la Industria en México en mercados verticales, refiriéndonos a sectores como el Automotriz, High Tech, Farmacéutico ó Proyectos Industriales, entre muchos otros, queremos llevarles Soluciones de Carga, administrando el factor logística hasta el último receptor, o en su caso, hasta el consumidor final. La columna vertebral de la compañía es una red autosuficiente de oficinas con centros aéreos, marítimos así como terrestres. Contamos con una fuerte presencia en Europa, América y en la Región Asia-Pacífico así como con oficinas en Medio Oriente y África.

Adaptamos todos nuestros Servicios a las necesidades específicas de nuestros clientes, con administración, almacenaje, distribución y entrega hasta el punto de consumo, como puede ser también el caso de los almacenes de venta al detalle.

INNOVATIVE
LOGISTICS

expect more.



GEODIS
WILSON

Geodis Wilson – Integrated Solutions to meet your industry's requirements

Geodis Wilson is the Freight Management expert of SNCF Geodis, the Transport and Logistics Division of the French railway group SNCF. The group provides global multimodal services and end-to-end flow management solutions for its customers worldwide. Through a network covering 120 countries, the division's multicultural

workforce combines truly local expertise with the highest levels of flexibility and proactiveness. SNCF Geodis is the fourth largest transport and logistics operator in Europe, with 30,000 employees worldwide and a revenue of 8 billion euros.

www.geodiswilson.com

Geodis Wilson México, S.A. de C.V. - info@mx.geodiswilson.com - Phone +52 55 1107 0010

WELCOME TO QUERETARO



November 15th, 2011 At Queretaro's Congress Center

SEMINAR "DOING BUSINESS IN QUERETARO"

15:30 - 15:40

Introduction by General Director of WVIB,
Dr. Christoph Münzer

15:40 - 15:50

Inauguration by the Constitutional
Governor of the State of Queretaro,
Lic. José Eduardo Calzada Roviroso

16:00 - 16:45

Queretaro as An Integrated Community by
the Secretary of Sustainable Development,
Ing. Tonatihu Salinas Muñoz

16:50 - 17:20

Queretaro as an Strategic Location,
Logistics advantages & IMMEX by
GEODIS WILSON MEXICO /
Kai Schmersahl / General Director
Company presentation

17:20 - 17:50

Doing Business in Queretaro
Legal Aspects For Your Success /
by Wagner, Muñoz & Partners /
Thomas Wagner / CEO

17:50 - 18:15

The Importance of Human Capital
Development in Mexico by AMERICAN
MANAGEMENT ASSOCIATION /
Jorge Perez Rubio Aguilar / Managing
Director

18:15 - 18:20

The Largest Industrial Constructor
CHUFANI /
Michel Du Pond / Commercial Director

18:20 - 18:30

El Campanario Residencial & Golf

20:00 - 22:00

Dinner at Casa de Gobierno
Andador Libertad No. 50, Centro.
Querétaro, 76000



GOBIERNO DE
SOLUCIONES



AMATM

American Management Association

DAMOS SOLUCIONES A SU
EMPRESA A TRAVÉS DE NUESTRAS
DOS ÁREAS DE NEGOCIOS

www.amamex.org.mx

CL²S

CUSTOMIZED CORPORATE LEARNING SOLUTIONS

A través de nuestros consultores de CLS
desarrollamos estrategias orientadas
a la optimización de los recursos

Ponga a su servicio nuestra experiencia
para fortalecer a su empresa

¡Contáctenos nosotros vamos!

52 (55) 3098 3304

soluciones@amamex.org.mx

CURSOS PÚBLICOS

Nuestro enfoque es desarrollar y consoli-
dar las competencias empresariales de
su personal alineadas a su estrategia

Conozca el portafolio de Cursos Públicos que tenemos
a su disposición ¡Cursos a petición disponibles!

52 (55) 3098 3333 info@amamex.org.mx



DÜRR





UNA EMPRESA FUERTE EN MÉXICO

Por: Norma Martínez



Steffen Zoern / Vice-Presidente de Operaciones

DÜRR llegó a México en 1969, con una visión de largo plazo y con la convicción de invertir y de apostar por el crecimiento de la industria en el País. Esta visión que ha permanecido a través de los años, les da la experiencia y el conocimiento a fondo del mercado.

“Nos permite gozar de un prestigio y de la confianza de nuestros clientes, que son los fabricantes de las marcas más importantes de autos”.

Conjuntamente estamos trabajando con nuestras plantas de Alemania y Estados Unidos, desarrollando un proyecto muy fuerte para instalar una planta completa de pintura al norte de México, la cual tomará casi dos años realizarla.

Debido a este crecimiento, estamos expandiendo nuestras instalaciones y la capacidad productiva, aumentando la plantilla laboral a 150 empleados y ampliando la jornada laboral a tres turnos. Así mismo estaremos contratando más ingenieros.

La industria automotriz registra récords de ventas para muchas marcas, y hay muchos más modelos nuevos en el mercado. Claro que dependemos mucho de lo que pase en Estados Unidos, pero yo veo crecimiento, quizá un poco lento, pero no veo una recesión como en el 2009.”

NUEVOS PROYECTOS

Y continúa el señor Zörn, “Estamos a la vanguardia con la Nueva Tecnología desarrollada al cien por ciento por DÜRR, como son el EcoDryScrubber (tecnología que se aplica sin agua), instalado en la planta de VW Chatanooga, E.U. y el Copaint RoDip, que ya se instaló en VW Puebla y en PEMSA Saltillo. Este es un transportador que tiene la capacidad de dar una vuelta de 360° al automóvil.

Otra nueva tecnología es el EcoBell 3, capaz de dar 5,000 revoluciones por minuto.

Con nuestra tecnología de última generación nos colocamos al frente en los mercados globales, revolucionando los procesos de pintura de autos. Orientándonos cada vez más hacia los criterios de Tecnología Verde, más enfocada al cuidado del medio ambiente.



Durante la grave crisis económica del 2008 y 2009 que permeó al mercado mundial, golpeando fuertemente al sector manufacturero y de manera grave al sector automotriz, hubo algunas excepciones. Una importante es Dürr de México, empresa de origen alemán, que gracias a su estrategia de negocios supo cómo sortear y salir exitosa de la amenaza económica, que oscurecía el panorama en todo el sector.

Dedicada al desarrollo de tecnología para la aplicación de pintura automotriz y aeronáutica, Dürr de México está ubicada en el Parque Industrial Querétaro. En entrevista para Tendencias en la Industria, el Vice-Presidente de Operaciones, el señor Steffen Zörn, nos explica “A nivel de Grupo la crisis nos afectó mucho, y se tuvo que reducir la plantilla laboral, pero no así en nuestra planta en México.

Durante esta tan sonada “crisis”, logramos sortear la coyuntura porque obtuvimos nuevos proyectos de largo plazo con nuestros clientes VW, FORD y Chrysler.

Dürr es el líder mundial en la fabricación de tecnología para aplicación de pintura automotriz en México, con una amplia participación del mercado.

TAMBIÉN SOMOS UNA COMPAÑÍA DE **SERVICIO**



“En el tema del cuidado al medio ambiente, tenemos la posibilidad de trabajar junto con los clientes, ofreciéndoles asesoría para optimizar sus recursos. Les brindamos respaldo con personal especializado que puede inclusive trabajar en sus plantas durante todo el proceso de instalación de la tecnología DÜRR, además del soporte técnico que damos en cada uno de nuestros equipos.

Estamos muy contentos trabajando en México, contamos con un equipo integrado por personas muy trabajadoras, muy motivadas, a quienes les gusta trabajar con otras culturas. Gente muy comprometida que se identifica con los objetivos y con la filosofía de la empresa”.

DÜRR SE PREOCUPA POR SUS **EMPLEADOS** TANTO COMO POR SUS **CLIENTES**



Dürr de México organiza eventos tales como el Technology Day, en el cual se les presentan a los clientes las nuevas tecnologías con las que cuenta la compañía, así como los beneficios, experiencias y percepciones de las mismas, para así poder lograr un gran foro de retroalimentación entre compañía y mercado.

Por otro lado, el Family Day se realiza para todos los empleados y familias de Dürr, con la finalidad de convivir y reforzar ese lazo entre compañía y trabajadores.

Dürr de México es una empresa exitosa, actualizada al exterior con nuevas tecnologías para sus clientes, y al interior con capacitación para sus empleados.

Dürr de México se preocupa por seguir mejorando y creciendo día a día, ya que es consciente de la rapidez con la que el mundo se mueve, y si no aceleraran a su paso, se quedarían rezagados.

Dürr de México es una empresa vanguardista, siempre un paso adelante. T



CONSTRUCTORA CHUFANI

THE LARGEST INDUSTRIAL CONTRACTOR IN QUERETARO

www.chufani.com
Tel. (442) 103 1500



CERTIFIED IN
OHSAS 18001: 2007
ISO 9001: 2008
LEED



INAUGURÓ su Tercera Planta de producción en San Juan del Río, Querétaro.

Por: Aurea García

En días pasados autoridades y empleados así como directivos de la empresa ABC GROUP, Inauguraron su tercera planta de manufactura de piezas de soplado e inyección de plástico para la industria automotriz.

Al evento se dieron cita el CO-Managing Director Mark Poynton, Gerente de Manufactura Cooperativo Alec Huynth, Ing. Efraín Cornejo Olvera Gerente General ABC México, la señora Chantal Ramsay Representante de la provincia de Ontario Canadá, el Presidente Municipal Ing. Gustavo Nieto Chávez, Dip. Fabián Pineda, y el Delegado Federal de la Secretaría del Trabajo el Lic. José Francisco Landeros Layseca, entre muchas más personalidades representantes de entidades gubernamentales, así como clientes, proveedores, empleados e Industriales de la zona.

En su discurso el Gerente General ingeniero Efraín Cornejo, agradeció la presencia de sus invitados, especialmente a sus clientes y apuntó "Gracias a su confianza GRUPO ABC forma parte de su ecuación de negocios y gracias a ellos, hemos podido mantener un crecimiento sustentable en donde ya nuestros ejecutivos estudian la factibilidad de una cuarta planta, aquí mismo en San Juan del Río. De igual manera agradezco a nuestros proveedores, quienes nos apoyan para poder estar a la altura de los requerimientos globales, cada vez más competitivos. A mis colaboradores, compañeros, quienes gracias a su dedicación, esfuerzo y compromiso, hacen que todo esto sea posible. En esta planta se instalarán máquinas de última generación que la convertirán en una unidad manufacturera de Clase Mundial.

TRANSFORMARSE A TRAVÉS DE LA INNOVACIÓN

Continúa el Ing. Cornejo "Alcanzar la calidad total requiere una renovación de la mentalidad de las personas que integramos la organización. Esto se logra poniendo en práctica una gestión participativa y valorando auténticamente el talento de la gente, bajo estas premisas es que GRUPO ABC de México, ha logrado convertirse en Líder en la Fabricación de Piezas plásticas para la industria automotriz.

El Fundador de ABC GROUP el Sr. Mike Smith, estaría hoy muy orgulloso de ver esta planta, que es también un orgullo para nosotros, para nuestra gente y para la comunidad de San Juan del Río".

En entrevista exclusiva para Tendencias en la Industria el CO Director General señor Mark Poynton, dijo "Estamos muy satisfechos de tener ésta planta y de ser parte de San Juan del Río. Esta es la planta número 25 del Grupo ABC del mundo y es la más grande de Norteamérica.

El reto siempre será Innovar, desarrollando nuevos productos, para responder al compromiso que tenemos con nuestros clientes.

La estrategia es ir a donde ellos están y producir con calidad, para cumplir con los requerimientos más altos. Asegurándonos que tenemos a la gente correcta y las instalaciones adecuadas. México cuenta con gente buena, trabajadora, confiable y apasionada".



Efraín Cornejo, Mark Poynton, Alejandro Ortega y Alec Huynth.



Chantal Ramsay, Efraín Cornejo y Mark Poynton.



Ing. Gustavo Nieto Chávez / Presidente Municipal



Protección eléctrica contra las principales variaciones de voltaje

REGULACIÓN DE VOLTAJE PARA PROTECCIÓN DE EQUIPOS ELECTRICOS



Compañía
de Ingeniería
y Mantenimiento
de Equipos Eléctricos
y Electrónicos

VOGAR
Regulación Profesional de Voltaje

Las variaciones y distorsiones en el voltaje son la causa principal de fallas y daños en los circuitos y sistemas electrónicos. Esto puede ocurrir en cualquier momento.

VOGAR brinda a sus usuarios electrónicos "control y precisión" una calidad de línea eléctrica SEGURA y CONFORTABLE.



Reguladores Electrónicos de Voltaje de 1 a 150 kVA

- Monofásicos
- Bifásicos
- Trifásicos

Industria • Empresas • Hospitales • Plantas Educativas
Construcción • Equipo Científico y de Laboratorio • Centros de Comercio
Equipo Médico • Instituciones de Gobierno • Oficinas • Comercios
Usos Residenciales • Casa Habitación

www.vogar.com.mx

Tel. (442) 223.0739 con seis líneas
info@vogar.com.mx

DACHSER
Intelligent Logistics

DESTINACION: EL MUNDO

DACHSER Air & Sea Logistics

- más mundial y acercamiento regional a los clientes mediante 135 asociaciones propias en una fuerte red de socios globales.
- conexión a los mercados mundiales de suministro y distribución en todos los continentes.
- presencia de personal de una sola mano.
- capacidad de gestión logística y logística de distribución.



PARQUE INDUSTRIAL
QUERETARO

UN PARQUE DE VALORES

Fomentando valores humanos en la comunidad industrial

El Parque Industrial Querétaro

contribuye no sólo en el ámbito industrial y económico de la entidad, sino que también promueve el desarrollo humano a través de su campaña "UN PARQUE DE VALORES" invitando a todas las empresas a ser participes de un cambio que se traduzca en un crecimiento sustentable y en mejores ciudadanos.



ampip
Asociación Mexicana de Parques Industriales

NMX-R-046-SCFI-2005
CERTIFIED INDUSTRIAL PARK

www.piq.com.mx

Av. La Montaña #100, Carr. Oro - SLP, Km. 28.5
Santa Rosa Jáuregui, Querétaro, México, C.P. 76220

Para mayor información:

T: +52 (442) 215 89 50 / Fax: +52 (442) 215 89 40
info@piq.com.mx

Los reportajes
más actualizados.
Los artículos
más interesantes.

Suscribase por sólo
\$240 al año



info@
revistatendencias.com.mx

T. (442) 183-1216

Hacen de **Tendencias en la Industria** la mejor revista para saber todo lo que pasa en el sector con mayor crecimiento.

Conozca a la gente que forma y da forma a las industrias en el país.

MEXICO
CUMBRE DE NEGOCIOS
BUSINESS SUMMIT®



PRIORIDADES
PARA UNA NUEVA ERA
QUERÉTARO, 23-25 OCT. 2011

En el marco de la 9a edición de la México Cumbre de Negocios el Gobernador de Querétaro, José Calzada Rovirosa, dijo "Hemos tenido la ocasión de escuchar a expertos que nos han hablado sobre la economía nacional, los retos o los riesgos que impone a México la economía global. Es decir, las diversas tesis y, también, las diversas ideas que hemos escuchado en estos foros, nos permiten, sin duda alguna, afinar ideas para tener políticas públicas más eficientes para que nuestro país pueda crecer mejor, con más prosperidad. Evidentemente, es el deseo de todos nosotros, pero también, hay un ingrediente adicional.

Qué hacemos municipios y qué hacemos estados para contribuir con este dinamismo y este crecimiento económico de nuestro país y de nuestra región.

Para los queretanos, ha sido particularmente importante el haber tenido este encuentro en nuestra entidad, porque, también, nos ha permitido mostrar a los más de 700 empresarios registrados, más de 97 ponentes que nos hicieron favor de participar, lo que hemos venido haciendo durante los últimos dos años. El dinamismo y el crecimiento económico que hemos alcanzado, que es fruto del trabajo de todos los queretanos, no solamente de una instancia.

Y, también, hemos podido discutir, e intercambiar ideas con respecto a cuáles son los sectores que han tenido mayor crecimiento económico en Querétaro, para invitarlos a invertir.

El sector automotriz, es el gran empleador de nuestra entidad. El sector aeronáutico, que es un sector relativamente nuevo, pero sumamente vigoroso en Querétaro.

El sector alimentos y bebidas, que es un sector muy importante. Un nuevo sector que queremos aperturar en Querétaro, que es el sector farmacéutico. Y uno que estamos consolidando poco a poco, con ayuda de la Federación, que es el sector de la paquetería.

Ya en Querétaro operan DHL. La semana pasada llegó Fedex, tenemos a Multipack, tenemos a Regional Cargo. Y, con eso, Querétaro se va consolidando como un estado altamente competitivo en materia de atracción de capitales, altamente atractivo en materia de inversión extranjera. Y, precisamente por ello, queremos agradecer a los organizadores de este evento que hayan confiado en nuestra entidad".

El Presidente de México, Lic. Felipe Calderón Hinojosa, agradeció a todas las personalidades presentes y especialmente a los organizadores del evento el Lic. Miguel Alemán Velasco, Francisco Domínguez Servián, etc. En su discurso, habló sobre el tema económico y financiero mundial, abordando puntualmente el tema de Grecia, de Estados Unidos y México, y apuntó "(... porque la sobreacumulación de



Lic. Felipe Calderón Hinojosa / Presidente Constitucional de los Estados Unidos Mexicanos.

reservas de China que lo convierte en el gran acreedor del mundo está, precisamente, en la raíz de estos desbalances y de muchos déficits que se presentan en la economía americana.

Yo les diría que es un tema casi prohibido abordar a nivel internacional, pero tarde o temprano lo tenemos que hacer. Qué implicaciones tiene para México este escenario.

Primero. El escenario que vivimos es que hay un proceso de desaceleración de la economía global que va a enfrentar a México en los próximos 10 años, probablemente.

Y segundo. Y más importante, vinculado a ello, que es un freno al crecimiento de la economía americana, de la cual dependemos gran parte.

Qué es lo que tiene que hacer en una economía global una Nación para poder, no sólo enfrentar este escenario, sino avanzar con paso decisivo. En una economía global, en una aldea global, como algún tiempo la llamó McLuhan, no es pensable que un país pueda cerrar sus ojos y sus fronteras a la realidad mundial.

México, al igual que todas las naciones, es mi opinión, tiene que ser capaz de posicionarse como una economía verdaderamente competitiva. Este es un asunto de competencia y de competencias en plural. Este es un asunto de comercio y éste es un asunto de inversión. Y si el crecimiento mundial se reduce, tiene cada país que maximizar, por mayoría de razón, todas sus potencialidades. Dicho en otras palabras, cuando la economía mundial está en auge, uno puede posponer las decisiones de fondo para maximizar sus ventajas. Pero cuando la economía mundial está en recesión, sí o sí, tiene que maximizar sus ventajas. No hay alternativa.



INDUSTRIAL GROUP

Querétaro - Aguascalientes - El Paso - Toluca
Santiago - Monterrey - Coahuila - Cd. Juárez
Teléfono: (442) 221 68 37 / (442) 325 10 32



Our Services



Co-Packing

- Shrink wrapping.
- Promotional packaging.
- Palletizing.
- Labeling.
- Material repacking.



Warehousing and distribution.

- Sorting and reworking.
- Sub-assemblies.
- Service and aftermarket packaging.
- Mequila program.



- Personal subcontracting.
- Recruiting and hiring services.



Leader in Outsourcing Services



Tenemos que hacerlo antes de que sea demasiado tarde y antes de que los problemas nos obliguen, de manera más drástica a hacer las cosas. Vean el caso de países de Europa. Cuando nosotros en 2009. Recuerdo al entonces Secretario de Hacienda, Agustín Carstens, revisamos los números que teníamos, la economía mexicana había caído el primero y segundo trimestre más de diez por ciento, en consecuencia la recaudación del IVA y de Impuesto Sobre la Renta había caído más del diez por ciento.

No sólo eso. La producción petrolera de México, por agotamiento del yacimiento de Cantarell, que durante casi 21 años produjo más del 60 por ciento del petróleo de México; ese agotamiento nos provocó una caída de producción petrolera de 200 mil barriles diarios, diarios, entre 2008 y 2009. Hagan su cálculo, 200 mil barriles diarios, a cien dólares el barril.

El golpe era tan brutal para las finanzas mexicanas, que tuvimos que hacer un ajuste. Y lo hicimos en condiciones difíciles, impopulares. Todavía hay periódicos y partidos que se solazan, digamos, hablando de temas como el gasolinazo, por ejemplo, así le llamaron a aquel asunto. La gasolina en México, todavía es una gasolina subsidiada enormemente. Tiene un subsidio de casi tres pesos por litro. En Europa, por ejemplo, en el Norte de África, y eso también explica algunas cosas que pasaron ahí, la gasolina vale 30 pesos el litro. Hicimos un aumento en la recaudación de finanzas públicas, he hicimos también un ajuste en el gasto público. Entre otras cosas, por ejemplo, la liquidación de Luz y Fuerza del Centro.

Hicimos una corrección a tiempo. Muchos países que no hicieron su corrección fiscal a tiempo, señaladamente el caso de Grecia, simple y sencillamente ya no pudieron enfrentar la siguiente coyuntura. Es como ir en la carretera y uno ve el letrero que dice: Curva peligrosa, adelante. Uno le baja, y ya cuando pasamos nosotros, ves tres, cuatro coches volteados en la curva, y eso es lo que yo veo, digamos, en algunos países que no hicieron sus ajustes a tiempo. Sin embargo, México en este escenario no ha salido tan mal librado. Entre otras cosas, porque hemos sabido hacer, las mexicanas y mexicanos, cosas que eran indispensables hacer.

Y voy a relatar algunas de ellas.

Si el nombre del juego es competitividad, si el nombre del juego es competencia, necesitábamos ser competitivos, y para ello se requerían hacer varias cosas:

Uno. Mantener la cabeza fría y las finanzas públicas en orden. Y eso qué significa.

Ya he hablado un poco de eso. Evitar que el problema que están enfrentando varias economías del mundo, que es su desajuste fiscal, sus grandes déficits, no pusiera en peligro la viabilidad de México. Y eso hicimos.

Hemos no sólo mantenido en orden, sino incluso, reduciéndose el déficit fiscal de México. De acuerdo con la Ley, por ejemplo, el déficit fiscal que yo propuse al Congreso de la Unión, es de 0.2 por ciento del PIB, 0.2.

El Congreso a la hora de aprobar la Ley de Ingresos, que ahora está en revisión del Senado, lo movió casi a 0.4, pero el hecho es que es un déficit manejable.

Y ahí aún incluyendo la inversión de PEMEX, que de acuerdo con la ley no se contabiliza en ese déficit, el déficit llegará al 2.4 por ciento, verdaderamente razonable, compárenlo con el déficit promedio de la OCDE que es de casi 7 por ciento, en promedio.

Segundo. Si estos desajustes o estos desequilibrios internacionales ponen en peligro a los pueblos. Nosotros tenemos finalmente un acervo de reservas importante que nos permite hacer frente a cualquier contingencia.

Hoy tenemos casi 139 mil millones de dólares de reservas en el Banco de México, más una línea de crédito de 72 mil millones de dólares en el Fondo Monetario Internacional, lo que nos permite hacer frente a cualquier contingencia cambiaria, con más de 200 mil millones de dólares disponibles, además de tener un tipo de cambio flexible.

Eso, amigas y amigos, es una verdadera fortaleza en este mercado turbulento, en estas aguas turbulentas, del ámbito internacional.

Tercero. Una fortaleza, también, es la fortaleza de nuestro sistema bancario. Si en Estados Unidos la crisis de 2009 empezó en el sector financiero, en la quiebra de instituciones enormes, que empezó con Lehman, pero siguió una secuela enorme. Si el problema hoy, en Europa, es la vulnerabilidad de ciertos bancos que inhibe a varios gobiernos tomar decisiones y soluciones de fondo, hoy, en México, el sistema bancario no es parte del problema; es parte de la solución. . . .”

El ex presidente brasileño Luiz Inácio Lula da Silva expresó que Petróleos Mexicanos y Petróleos Brasileños (Petrobras) deben asociarse y así crear una tercera empresa para explotar otros mercados e invertir en nuevas tecnologías. “No quiero que Petrobras compre a Pemex ni viceversa, quiero que las dos se asocien y se cree una tercera empresa sin que ninguna renuncie a sus creencias, porque no es posible que no tengamos ni idea de la importancia que eso tiene”, dijo el ex mandatario durante su participación en la novena edición de la Cumbre de Negocios en Querétaro.

El líder brasileño comentó que ambas naciones tienen un “extraordinario potencial” para ser socios comerciales y generar mayores nexos en sectores estratégicos de la economía. “México no tiene que dejar de vender ni siquiera una aguja a Estados Unidos, pero el país es muy grande como para concentrarse sólo en el norte, debe tener una mirada más generosa hacia el sur y Brasil hacia México”, dijo Lula. **T**





Wagner Muñoz & Partners

Tax • Accounting • Administration

Sie haben globale Strategien. Wir lokales Wissen.

Wagner Muñoz & Partners bietet internationalen Unternehmen beim Aufbau und der Führung einer ausländischen Niederlassung in Mexiko Hilfestellung für jegliche kaufmännische und administrative Herausforderungen.

Unsere Dienstleistungen umfassen:

- Unternehmensaufbau
- Steuerberatung
- Buchhaltung
- Verwaltung

Unser Unternehmen steht für:

- Langjährige internationale Geschäftserfahrung
- Umfassende Spezialkenntnisse unserer Mitarbeiter
- Kundenorientierte Dienstleistung von höchster Qualität
- Enge Vertrauensbasis mit unseren Kunden



**Konzentrieren Sie sich auf Ihr Kerngeschäft!
Wir kümmern uns um den Rest!**